

"Деловая игра как форма заседаний муниципальных методических объединений"

Руководитель ММО музыкальных
руководителей Сузунского района
Бельская Вера Геннадьевна

Направления деятельности ММО:

- ▶ содействие функционированию и развитию региональной системы образования
- ▶ проведение методической, инновационной и экспертной деятельности
- ▶ достижение целей Национального проекта «Образование» через устранение профессиональных дефицитов педагогов и улучшение качества общего образования.

Формы организации работы ММО Сузунского района в 2022-2023 учебном году

- ▶ заседания методических объединений
- ▶ конференции
- ▶ круглые столы
- ▶ совещания и семинары,
- ▶ мастер-классы,
- ▶ творческие отчеты педагогов
- ▶ открытые просмотры и взаимопосещение образовательных мероприятий
- ▶ дискуссии
- ▶ деловая игра

Актуальность деловой игры

- ▶ позволяет ее участникам раскрыть себя
- ▶ научиться занимать активную позицию
- ▶ испытывать себя на профессиональную пригодность
- ▶ совершенствоваться в профессионализме.

Темы заседания ММО 09.02.2023

- ▶ «Формирование предпосылок читательской грамотности у детей раннего возраста»
- ▶ «Детско-взрослые проекты как инструмент формирования предпосылок естественнонаучной грамотности у дошкольников»
- ▶ «Качество документирования образовательной деятельности ДОО»









Достоинство деловых игр

Позволяют:

- ▶ рассмотреть определенную проблему в условиях значительного сокращения времени;
- ▶ освоить навыки выявления, анализа и решения конкретных проблем;
- ▶ работать групповым методом при подготовке и принятии решений, ориентации в нестандартных ситуациях;
- ▶ концентрировать внимание участников на главных аспектах проблемы и устанавливать причинно-следственные связи;
- ▶ развивать взаимопонимание между участниками игры.

Качества для успешной работы

- ▶ коммуникативность
- ▶ лидерские качества
- ▶ умение ориентироваться в сложной, быстро меняющейся ситуации.

«Умение общаться с людьми - это товар, который можно купить точно так же, как сахар или кофе. И я заплачу за него больше, чем за любой другой товар.»



Джон Рокфеллер

Спасибо за внимание!